



Predell Services adhère au Partner Program de Generix Group qui poursuit ainsi son opération de recrutement de revendeurs

Predell devient Active Partner du Programme Partenaires et pourra revendre les offres Generix Collaborative Multi-Entreprises

Paris, le 24 mars 2016 - **Generix Group, éditeur d'applications collaboratives, place les revendeurs et les cabinets de conseil au cœur de sa stratégie pour accélérer la transformation digitale des entreprises en France et à l'étranger. La déclinaison Platform As A Service de la plateforme est proposée aux revendeurs de Generix Group afin de réaliser toutes les prestations relatives aux projets de leurs clients tout en proposant rapidement une offre cloud.**

« Après le lancement de l'initiative « Active Partner Program » en novembre 2015 à l'attention des partenaires revendeurs/distributeurs de type Var's (Value Added Resellers), SSII et éditeurs, Generix Group est fier d'annoncer le partenariat signé avec Predell Services » commente **Laurence Dugué, VP Alliances & Channel de Generix Group.**

Une solution qui gère les flux d'informations entre entreprises

Generix Group met à la disposition de ses partenaires des solutions de collecte, d'intégration et d'automatisation des traitements de données, qu'elles soient internes ou externes. La donnée n'est plus seulement captée, les clients/fournisseurs/partenaires des entreprises ne sont pas seulement connectés... L'objectif de la solution est également d'améliorer la performance des processus par la collaboration inter-entreprises.

« En donnant aux entreprises les moyens de valoriser leurs données et leur écosystème, nous faisons la démonstration de notre rôle de leader sur la numérisation de processus tels le « Purchase to pay », « Order to cash » ou le « Supply Chain Visibility », ponctue **Christophe Viry, Product Marketing Manager des solutions «Multi-Entreprises Collaborative Platform».**

Ce sont précisément les caractéristiques de cette plateforme et ses potentialités qui ont séduit **Jean-Jacques Le Delliou et Frédéric Charlet, dirigeants de Predell Services**, une SSII spécialisée dans le conseil, le développement et l'accompagnement de projets d'échanges BtoB.

« Nous avons été convaincus par l'offre ouverte et packagée de Generix Group. Grâce à cette plateforme « clés en main », nous avons rapidement démarré de nouveaux projets en nous concentrant sur notre valeur ajoutée, tout en étant rassurés par la pérennité, la haute sécurité et la complétude de l'offre », explique **Frédéric Charlet.**

Afin de lancer cette nouvelle activité, Predell Services va créer une nouvelle entité « Predell On Demand ». Cette dernière aura pour mission de gérer les projets d'échanges BtoB en mode SaaS, de la détection à la mise en œuvre, ainsi que d'assurer le suivi et le support de ses nouveaux clients.

Contacts Presse

Rumeur Publique

Jean-Christophe Latournerie – Tél. : +33 1 55 74 52 00
Cédric Landu – Tél. : +33 1 55 74 52 31
cedric.lan@rumeurpublique.fr
www.rumeurpublique.fr

Generix Group

Carine Brégeon
Responsable Communication
Tél. : +33 1 77 45 42 39
cbregeon@generixgroup.com
www.generixgroup.com

Predell Services

Frédéric Charlet
Tél. : +33 6 42 44 09 64
fcharlet@predellservices.com
www.predellservices.com

A propos de Generix Group

Éditeur d'applications collaboratives, Generix Group accompagne ses clients face aux nouveaux challenges de l'entreprise digitale : orchestrer les parcours d'achat, construire une supply chain digitale, dématérialiser l'ensemble des flux. En bâtissant des services différenciants, notre mission est d'optimiser le fonctionnement global de l'entreprise et de son écosystème afin de répondre aux nouvelles aspirations clients.

Ce sont plus de 5000 acteurs internationaux qui établissent Generix Group comme leader européen avec près de 54M€ de chiffre d'affaires.

Pour en savoir plus : generixgroup.com

A propos de Predell Services

Constituée d'une vingtaine de consultants, la société Predell développe des projets d'échanges BtoB (tous secteurs d'activité) et de traçabilité (secteur agroalimentaire).

Ses domaines d'intervention s'étendent de l'expression des besoins à la tierce maintenance applicative en passant par la mise en œuvre.

Ses clients sont de toutes tailles et de tous secteurs d'activité, de la petite coopérative agricole au grand groupe industriel.

Deux sites Predell : Paris et Angers.

Pour en savoir plus : www.predellservices.com

